_telecom _internet _media

Les marchés du livre numérique

Bilan de l'année 2010

Salon du livre de Paris 18 mars 2011











www.idate.research.com

Marc LEIBA

Consultant IDATE m.leiba@idate.org

Tel.: +33 467 144 482

Mobile: +33 6 70 70 85 89

IDATE's mission



A team of Consultants specialising in the **Telecommunications, Internet and Media** industries

A European Forum for exchange among Company Heads, Public **Policy Makers & the Academic** World

Solling & Research **IDATE**

Consulting & Research

Consulting

Customised consulting

- Market studies
- International benchmarking
- Strategic marketing - Public policies

Complete catalogue of key market reports

Research

- Reports
- Analyst briefing
- Executive notes

IDATE

DigiWorld Programme

DigiWorld Network

- Club: monthly meetings
- European Workshops
- International business trips events

DigiWorld Events

- DigiWorld Summit

DigiWorld Publishing

- DigiWorld Yearbook
- Communications & Strategies

DigiWorld programs

An Observatory of the Digital World market analysis, corporate strategies, trends & forecasting, ...

Les marchés de l'E-Book à horizon 2014



Sommaire

- La migration numérique du livre partout amorcée
- ► Pas de destruction de valeur à horizon 2014
- ► Tensions sur la chaîne de valeur
- ► Bataille autour du prix de vente

Rapport (Décembre 2010)

Estimations et prévisions sur la période 2008-2014:

- Marché livre papier (valeur)
- Marché e-book (valeur)
 NB: le segment scolaire n'est pas comptabilisé
- Marché e-readers (volume)

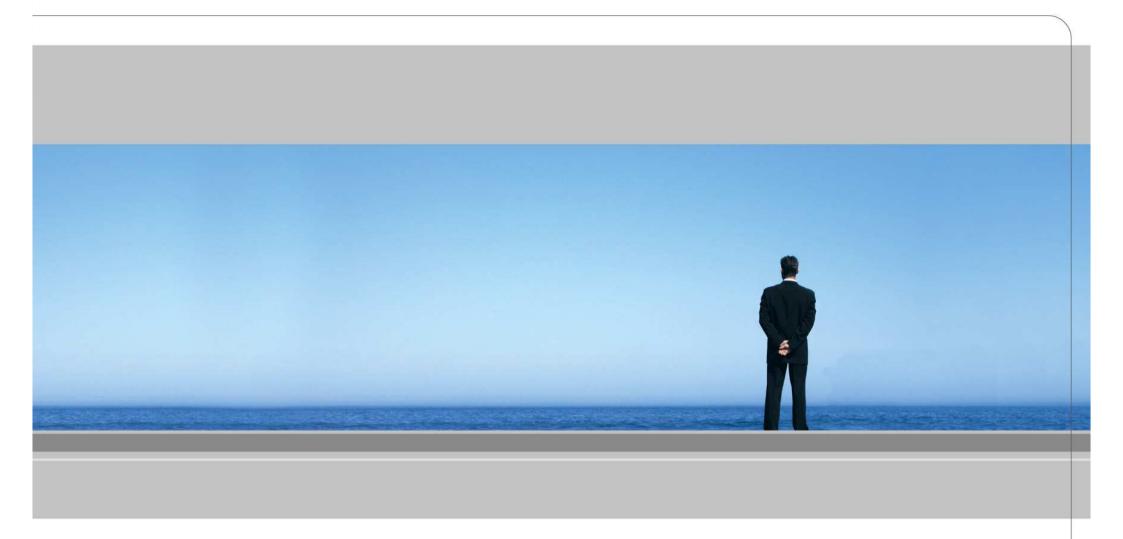
8 pays étudiés:

- Etats-Unis et Canada
- Japon
- 5 principaux marchés du livre en Europe

Note

l'étude est composée de trois éléments :

- un rapport au format PDF
- une base de données contenant les estimations et prévisions de l'IDATE au format Excel
- une présentation de synthèse



La migration numérique partout amorcée



Tous les genres littéraires concernés, mais à des degrés divers



Tous les genres littéraires ont migré

- Rôle pionnier des contenus scientifiques, techniques et professionnels sur ordinateur
- Basculement de la littérature générale, qui coïncide avec le succès du Kindle
- Essor des terminaux couleur favorables au aux contenus à forte iconographie :

Bande dessinée Littérature jeunesse Livres de photos

Trois genres "surperforment " en numérique

- La littérature sentimentale
- La Science Fiction et la Fantasy
- Le polar / thriller

Littérature sentimentale



Source: Harlequin

Manga



Source: NTT Solmare

Manuels scolaires



Source: Helloample.com

Livre de cuisine



Source: Gliving.com

Des usages qui se déploient sur une diversité de terminaux



Le PC, futur ex terminal majoritaire

- Déjà dépassé aux Etats-Unis
- Encore majoritaire en Europe

L'e-reader : terminal des lecteurs assidus

- Terminal dédié à la lecture, amorti après achat d'une vingtaine de livres environ
- Les Etats-Unis, seul véritable marché

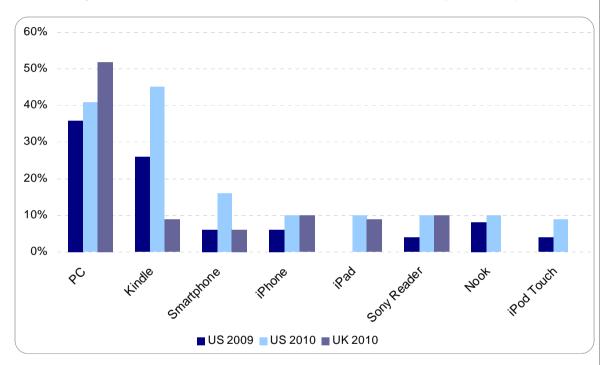
Au Japon, un marché à 90% sur mobile

 Des contenus adaptés au téléphone mangas, albums photo, romans par épisodes

En Europe, un ensemble de terminaux

- Faibles ventes d'e-readers
- Développement des tablettes PC pour des lectures occasionnelles

Terminaux les plus utilisés par les lecteurs d'e-books aux Etats-Unis et au Royaume-Uni (% des lecteurs, en novembre de chaque année)



Source : Book Marketing Limited (RU) et Bowker (EU)

2010: les ventes d'e-books explosent



Les Etats-Unis deviennent le premier marché mondial

- Un CA de 600 millions EUR
- En hausse de 163% sur un an

Le Japon, marché mature toujours en croissance

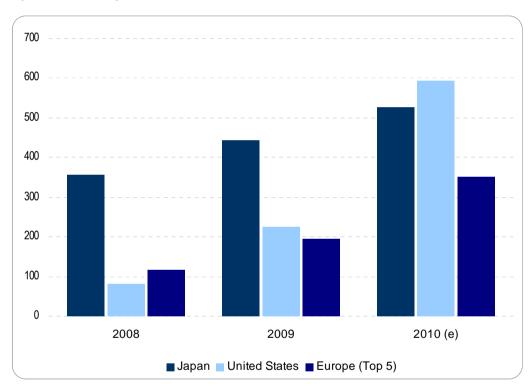
- Rétrograde en deuxième position
- +19% entre 2009 et 2010

Le top 5 Européen décolle

- Le marché triple entre 2008 et 2010
- L'Allemagne 1^{er} marché e-book européen

Ventes d'e-books par zone 2008-2010

(million EUR)



Source: IDATE

2014: les marchés se chiffrent en milliards d'euros



Les Etats-Unis toujours leader

Un CA de 1.8 milliard FUR

Le Japon dépassé par le top 5 européen

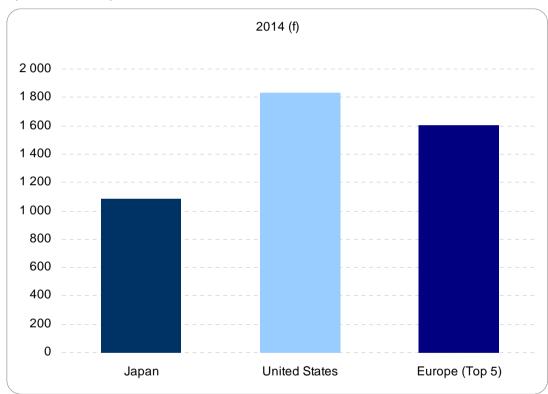
- Dépassé par les marchés européens en 2012
- Un CA > 1 milliard EUR

Le top 5 européen en phase de rattrapage

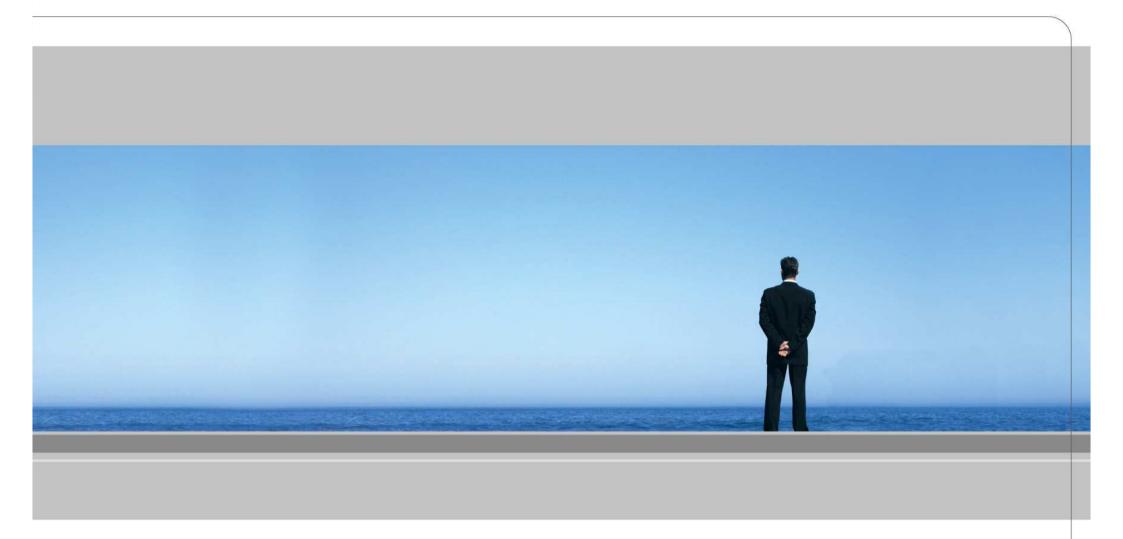
- Un CA de 1.6 milliard EUR
- Une croissance annuelle moyenne de 36% entre 2011 et 2014

Ventes d'e-books par zone 2014

(million EUR)



Source: IDATE



Pas de destruction de valeur à horizon 2014



Un marché global à l'équilibre ou en croissance



Les marchés du livre imprimé généralement en déclin

- Le Japon connaît un déclin quasi continu de son marché du livre imprimé depuis 1999
- La France et le Canada sont des exceptions, avec des marchés stables ou en légère croissance en 2010

Globalement, les ventes numériques compensent le recul des ventes physiques entre 2008 et 2014

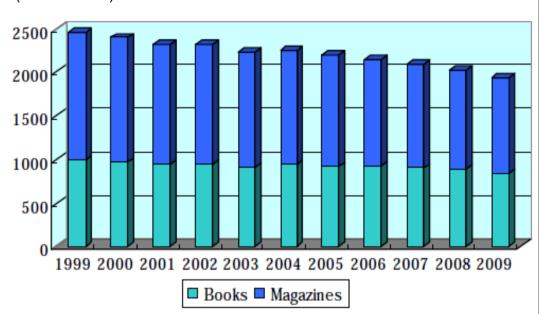
- Croissance record du marché global canadien de 8% sur la période
- Stagnation du marché global du livre dans les pays européens, exception française (+4.6%)

Explication : des ventes numériques incrémentales

 Consommation d'e-books qui n'auraient pas été achetés en version imprimée : achats d'impulsion (suite à une recommandation ou une critique), notamment permis par la connectivité des terminaux

Le marché japonais du livre imprimé

(milliard YEN)



Source: JBPA

Certains types d'ouvrages particulièrement exposés



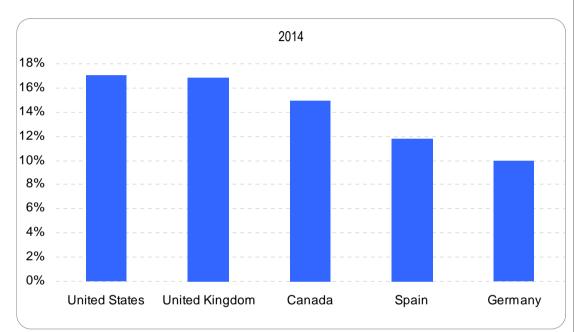
Pas de menace de disparation du livre imprimé à l'horizon 2014

• Le numérique pèse moins de 20% du marché imprimé dans les pays les plus avancés

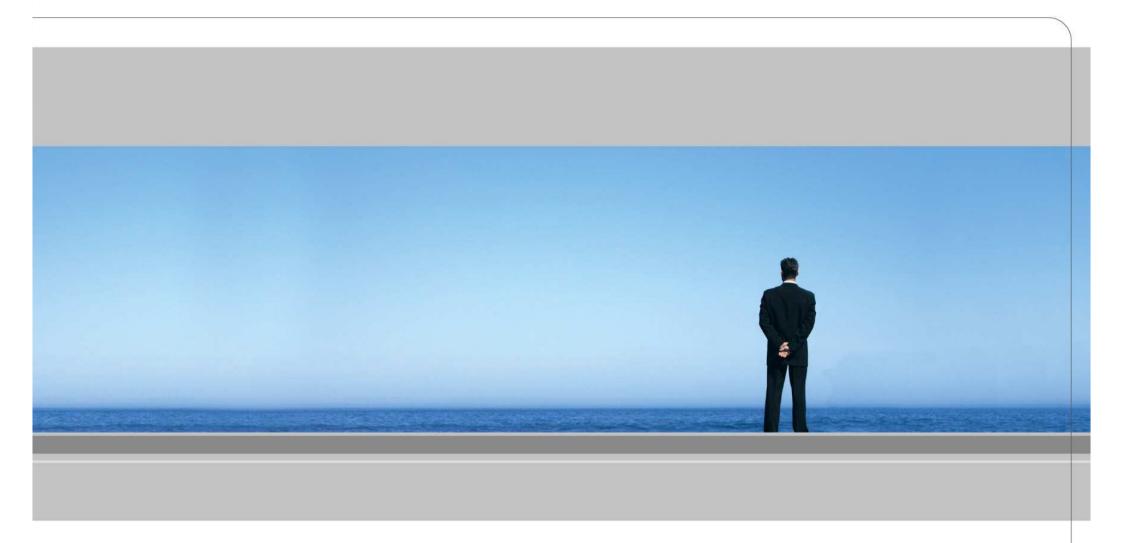
Certains types d'ouvrages plus exposés à une migration numérique des lecteurs

- Recul des ventes papier aux Etats-Unis des genres les plus plébiscités en numérique Romance / Science Fiction & Fantasy / Polars Risque pour la littérature classique ?
- Les meilleures ventes menacées
 Développement de l'achat d'impulsion de bestsellers devenus blockbusters
- Les livres reliés ne supportent pas la concurrence tarifaires des e-books
 E-books jusqu'à 70% moins chers aux Etats-Unis
 A contrario, le livre de poche est la plupart du temps moins cher que le livre numérique

Poids des ventes numériques dans le marché imprimé en 2014 (%)



Source: IDATE

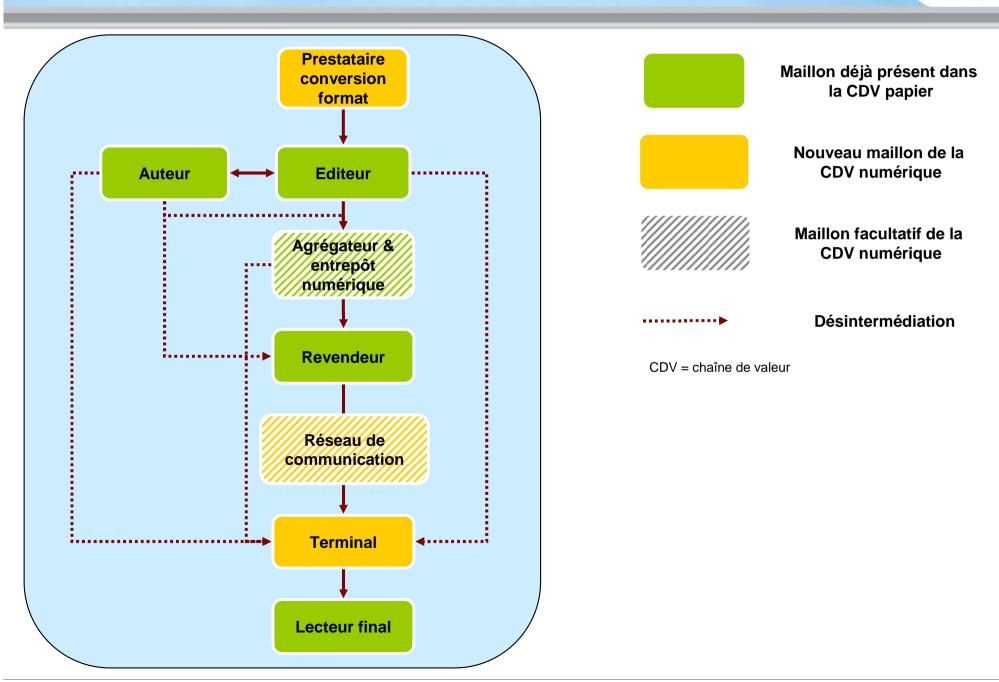


Tensions sur la chaîne de valeur



La nouvelle chaîne de valeur dans l'environnement numérique





Des tentatives de désintermédiation en amont



Agents littéraires et auteurs en direct avec les revendeurs

- Accord d'exclusivité entre Andrew Wylie et Amazon court-circuite Random House
- Succès de S.Leather au Royaume-Uni 2000 e-books vendus par jour 11.000 £ générés par mois

Editeurs en direct sur leur site Internet

 A condition de disposer d'une marque forte comme Disney, Marvel, Harlequin ou Lonely Planet

Les agrégateurs

Numilog, ePagine

3 livres de S.Leather dans le top 10 des e-books payants

Top 100 Paid Top 100 Free



 72 days in the top 100 The Hanging Shed Gordon Ferris (Author) Kindle Edition

£1.00



2. 125 days in the top 100

Stephen Leather Author)

Kindle Edition

£0.71



3. 91 days in the top 100 Hard Landing: The First Spider Shepherd Thriller (A Dan.

Stephen Leather Author)

Kindle Edition

£0.49



9. 124 days in the top 100 once bitten

Stephen Leather (Author)

Kindle Edition

£0.70

Source: Amazon.co.uk, mars 2011

Les éditeurs entre innovation et conservatisme



Rester sur le livre homothétique ou oser les livres 100% numériques et les livres enrichis ?

- L'essentiel de l'offre disponible demeure homothétique
- Création d'éditeurs 100% numériques cf. Carina Press, filiale d'Harlequin
- Des livres enrichis sous forme de ballons d'essais

DRM: en avoir ou pas

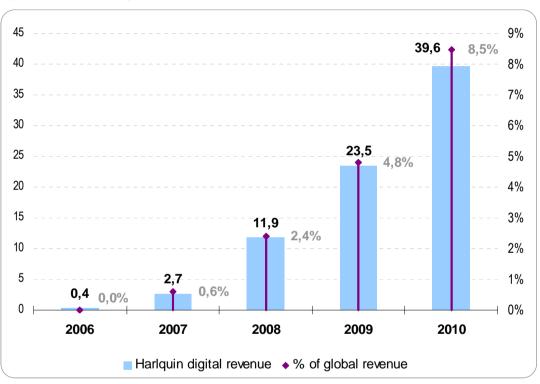
- Apposition de DRM contraignants (obligatoire avec Amazon ou Apple)
- Mouvement significatif d'éditeurs qui y renoncent

Comment garder le contrôle sur le développement du marché

- Retarder la sortie des e-books
- Imposer un modèle d'agence
- Militer pour une loi sur le prix unique

Revenus numériques et part des revenus numériques dans le chiffre d'affaires global d'Harlequin

(millions CAD, %)



Source: Torstar

Les piliers du livre papier nécessaires au décollage du marché



L'impulsion historique d'Amazon

- L'offre la plus premium: 810.000 titres disponibles dont 670.000 valent 9.99\$ ou moins
- Des auteurs millionnaires (Larsson, Patterson)
- Ventes d'e-books supérieures aux ventes papier
- Les autres libraires dans la course Barnes and Noble, Kobo, Thalia, WH-Smith, etc.

La concurrence par les prix de plus en plus limitée

- Modèle d'agence
- Lois sur le prix unique

Nouvelles stratégies des libraires

 Des e-readers connectés aux plateformes de téléchargement

Ex: Fnac / FnacBook

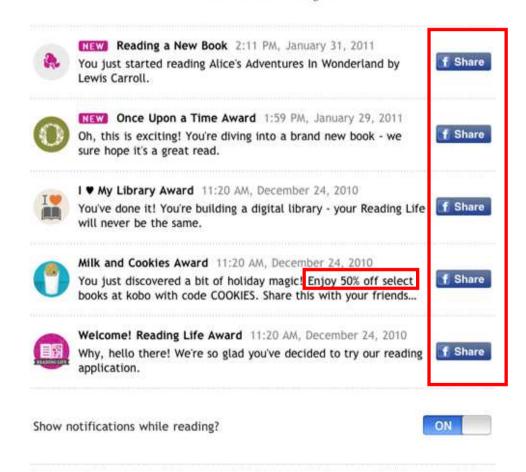
- Multiplier les applications sur un grand nombre de terminaux et de systèmes d'exploitation PC, Mac, iPhone, Blackberry, Android, iPad...
- Innover sur la recommandation Réseaux sociaux littéraires

Critiques de lecteurs Suggestion d'ouvrages (le goût des autres)

La fonctionnalité Reading Life de Kobo

READING LIFE NOTIFICATIONS

You have 2 new messages.



Clear All Notifications

Source: Kobo

Les revendeurs nouveaux entrants: des acteurs hétérogènes



Les éditeurs regroupés en plateformes

- CourseSmart (manuels scolaires)
- Safari Books Online (contenus professionnels)

Acteurs de niche

 Revendeurs spécialisés comme AllRomance Ebooks (romance), GoComics (BD)

Les Géants du Web

- Google EBooks lancé en décembre 2010
- Alliance possible avec les libraires traditionnels

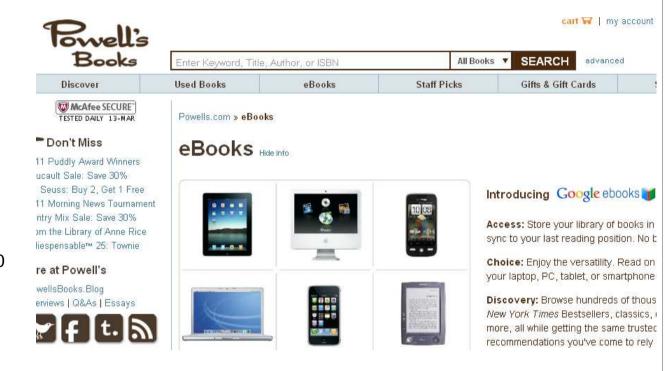
Opérateurs de télécommunication

- Télécom Italia
- KDDI (Japon)

Equipementiers

- Sony
- Apple (iBooks)

Partenariat entre le libraire indépendant Powell's et Google EBooks



Source: Powell's

Les opérateurs mobiles : intermédiaires neutres ou acteurs engagés



Trois positionnements possibles des opérateurs

- Assurer simplement la connectivité des e-readers
 - Rôle d'intermédiaire technique, pas de relation avec le client
- Agréger des offres tierces sur son portail Internet mobile ou application store
 Positionnement traditionnel des opérateurs mobiles japonais
- Proposer une offre intégrée
 Cf Telecom Italia avec le Biblet Store

L'offre e-Books de Telecom Italia



Source : hoplo.com

Les équipementiers : du terminal à la librairie



Les e-readers encore un produit de niche

- Difficultés à concilier encre électronique, couleur et vidéo
- Besoin de généraliser la connectivité Wifi et 3G
- Des terminaux encore chers pour un mono usage

Confrontés à la nécessité de fournir le contenu

• Les fabricants d'e-readers multiplient les partenariats pour valoriser leurs terminaux

Sony aux Etats-Unis

Partenariat Bookeen (constructeur) et ePagine (agrégateur)

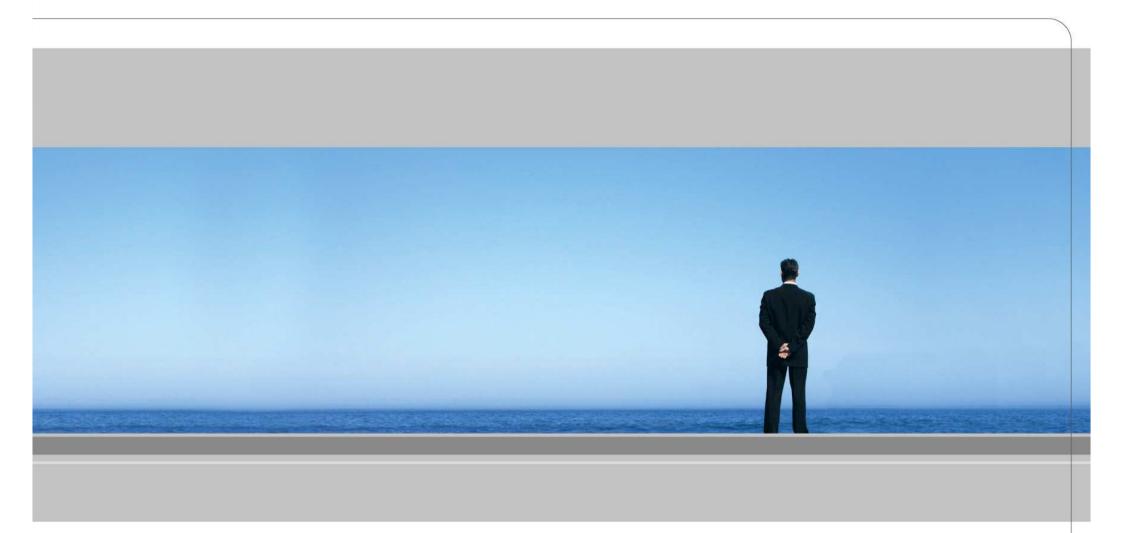
Les tablettes ont les atouts pour capter la majorité des usages

- Avantage pour certains genres littéraires nécessitant couleur et vidéo (BD, livres illustrés, livres enrichis)
- Fort potentiel de séduction des lecteurs occasionnels pour les nouveautés et meilleures ventes

Application Aldiko sur la tablette eLocity A7



Source : Elocitynow.com



La bataille du prix



Le modèle d'agence (contrat de mandat) progresse



Le modèle wholesale a permis le décollage du marché américain

- L'éditeur fixe un pris de gros et accorde une remise de 50% au revendeur
- Le revendeur détermine lui-même le prix de vente final, quitte à vendre à perte (Amazon)

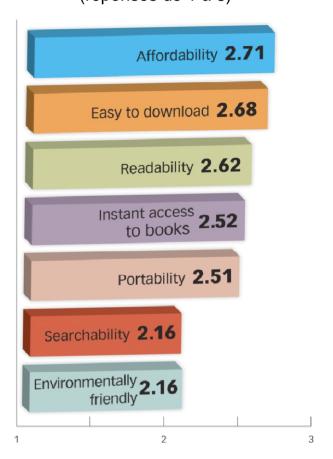
Apple introduit le modèle d'agence avec iBooks

- L'éditeur fixe le prix final
- Réplique du modèle 70/30 de l'App Store
- Les principaux éditeurs adhèrent

Un modèle à double tranchant pour les éditeurs ?

- Prix de vente relevés d'environ 2\$ pour le consommateur
- Impact du modèle d'agence sur les ventes ?
 Forte élasticité prix des acheteurs d'e-books

Motivations de l'achat d'un e-book (réponses de 1 à 3)



Source : BISG, étude sur 40K lecteurs de livres aux EU, panel Pub Track

Lois sur le prix unique, négociations professionnelles et TVA



Les éditeurs généralement favorables à une loi sur le prix unique du livre numérique

- Loi sur le prix unique en cours en France
- Prix unique en Allemagne depuis 2002

Les éditeurs peuvent également fixer un prix unique par la négociation

- Japon
- Suisse

L'épineuse question de la TVA

 Fortes disparités sur le taux de TVA entre le livre papier et le livre numérique

Irlande: TVA 0% sur le livre papier contre 21% sur l'e-book

Tentatives d'alignement du taux de TVA

L'Espagne a abandonné la mesure

La France l'a repoussé au 1er janvier 2012

Conclusion : les sujets d'actualité en 2011



Le développement du livre enrichi

- Nouvelles formes d'expressions artistiques
- Séduire un public de non lecteur de livres imprimés

La migration des lecteurs occasionnels

- Le public qui achète le plus grand nombre d'ouvrages
- Les lecteurs assidus représentent moins de 10% d'une population de lecteurs

Le développement de l'offre légale

- Quelle politique tarifaire des éditeurs ?
- Les DRM : une question de confiance

L'achat "In-App"

- Apple resserre les conditions d'utilisation de l'AppStore
- Vers une guerre ouverte entre Apple et les libraires ?

Livre enrichi Phantom of the Opera par Vook



Firmin Richard was a very distinguished composer, who had published a number of successful pieces of all kinds and who liked nearly every form of music and every sort of musician. Clearly, therefore, it was the duty of every sort of musician to like M. Firmin Richard. The only things to be said against him were that he was rather masterful in his ways and endowed with a very hasty temper.

The first few days which the partners spent at the Opera were given over to the delight of finding themselves the head of so magnificent an enterprise; and they had forgotten all about that curious, fantastic story of the ghost, when an incident occurred that proved to them that the joke—if joke it were—was not over. M. Firmin Richard reached his office that morning at eleven o'clock. His secretary, M. Remy, showed him half a dozen letters which he had not opened because they were marked "private." One of the letters had at once attracted Richard's attention not only because the envelope was addressed in red ink, but because he seemed to have seen the writing before. He soon remembered that it was the red handwriting in

Source : iTunes

_telecom _internet _media

Merci!

Questions

IDATE
Consulting & Research

www.idate.org



Understanding the Digital World

m.leiba@idate.org